



BAC+3

Bachelor responsable de la distribution

SmartCAMPUS
by CCI

Formation en alternance pour professionnaliser des managers (H/F) capables de mettre en place la stratégie commerciale de la direction en coordonnant les équipes de vente.

MÉTIERS ET PERSPECTIVES PROFESSIONNELLES

Responsable adjoint de magasin, manager de rayon, business unit manager, responsable du développement d'unités commerciales.

PROCÉDURES D'ADMISSION

Admissibilité sur dossier, tests et entretiens.

Admission définitive conditionnée à la signature d'un contrat en alternance ou la mobilisation d'un financement (selon statut).

Accompagnement par le centre de formation des candidats admissibles pour la recherche d'une entreprise en alternance.

PROFIL DU CANDIDAT

Bac+2 validé.

Capacité d'encadrement, organisation et rigueur, goût du challenge, flexibilité, adaptabilité, sens de la relation, sens du résultat.

STATUT

Contrat en alternance (apprentissage ou professionnalisation).

Pro A (ex. période de professionnalisation).

Congé formation.

Contrat de sécurisation professionnelle (CSP).

Financement personnel (tarif nous consulter).

Validation des acquis de l'expérience (VAE).

Possibilité de mobiliser son compte personnel de formation (CPF) pour tout ou partie de la formation.

MODALITÉS DE L'ALTERNANCE

75 % du temps passé en entreprise et 25 % en formation, soit 5 à 8 jours par mois, continu ou discontinu.

DIPLÔME ET VALIDATION

Diplôme reconnu par l'État de Responsable de la distribution, inscrit au RNCP niveau 6 (Arrêté du 15/12/2016, JO du 18/12/2016) équivalent Licence. CCI France Réseau Négoventis.



PROGRAMME (469 H)

Les cours sont assurés par des professionnels experts (alternance de théorie et de pratique professionnelle).

Gérer et assurer le développement commercial

- > Conduite de projet
- > Veille stratégique
- > Marketing stratégique
- > Tableaux de bord et enquêtes
- > Élaboration d'un PAC
- > Cross-canal

Gérer et organiser les surfaces de vente et de stockage

- > Optimisation de la gestion des stocks
- > Merchandising de gestion et séduction
- > Négociation fournisseurs/prestataires
- > Droit commercial

Manager une équipe

- > Animation de réunion
- > Conduite d'entretiens individuels
- > Gestion opérationnelle d'une équipe
- > Législation du travail

| Chalon | Mâcon | Beaune | Dijon |
|---|-------|---|-------|
| ✓ | | | ✓ |
| Anne Colin a.colin@cci71.fr - 03 85 42 36 25 - 03 85 21 53 46 | | LeïLa Bouizer leila.bouizer@cci21.fr - 03 80 19 10 88 | |

www.alternance-cciformation.fr